



Léo Darmon
Co-Fondateur @Ethanolle
Agence CRM Monday



Pourquoi choisir



pour une agence immobilière ?





Gestion centralisée des clients et des biens

Tableau des propriétés

Vu pour la dernière fois Inviter / 1 Activité + Ajouter au tableau ...

Ce tableau vous aidera à gérer toutes les opérations de votre entreprise immobilière au sein d'une seule et même plateforme, facile à utiliser. Stockez vos contacts et vos listes dans une base de données centrale, tout en bénéficiant de rappels automatiques, d'informations personnalisées et de flux de travail optimisés !

Par défaut Timeline Map High Level + Ajouter une vue Intégrer Automatiser / 2

Ajouter Élément Recher... Personne Filtre Trier

En cours	Sous-élé...	Agent	Adresse	Statut des listes	Tableau des prospects	Durées des ...	Jours sur le m...	Type de pro...	Prix	M²	Prix par m²
5 avenue de la mer			5 Avenue de la Mer, Saint-Jean-de...	Actif	-	août 29 - déc. 8	74 Jours	Appartement	450 000€	4600	98€
Appartement de rêve parisien			Rue Clément, Paris, France	Actif	-	août 27 - déc. 15	76 Jours	Appartement	400 000€	1200	334€
Villa à St Tropez			108 Chemin des Salins, Saint-Trope...	Négociation	Aline Gilbert	sept. 18 - déc. 7	54 Jours	Maison avec j...	3 500€	500	7€
Villa sur l'île de Malte			Tiq Preziosi, Lija, Malta	Actif	-	1 juil. 13 - sept. 30	121 Jours	Maison	544 200€	45000	12€
Appartement Strasbourg			7 Avenue de la Paix, Strasbourg, Fr...	Négociation	Sylvie Mermat	! nov. 1 - 4	10 Jours	Appartement	350 000€	150	2 334€
Appartement Strasbourg			9 Quai de la Petite France, Strasbou...	Bloqué	Michaël Gano	! oct. 11 - nov. 2	31 Jours	Appartement	450 000€	350	1 286€
+ Ajouter							61 Jours Moyenne		2 197 700€ Somme	8 633,333 Moyenne	678,667€ Moyenne
VENDU !	Sous-élé...	Agent	Adresse	Statut des listes	Tableau des prospects	Durées des ...	Jours sur le m...	Type de pro...	Prix	M²	Prix par m²
Loft à NY			518 Jefferson Street Flushing, NY 1...	Négociation	-	! sept. 19 - oct. 27	53 Jours	Maison avec j...	550 000€	5500	100€
78 chemin des vignes			78 Chemin des Vignes, Bobigny, Fra...	Négociation	-	sept. 16 - nov. 27	56 Jours	Immeuble	600 000€	150 000	4€
Appartement Strasbourg			5 Avenue du Général de Gaulle, Stra...	Vendu	Annette Dupontel	✓ nov. 1 - 4	10 Jours	Appartement	750 000€	700	1 072€
+ Ajouter							39,667 Jours Moyenne		1 900 000€ Somme	52 066,667 Moyenne	392€ Moyenne

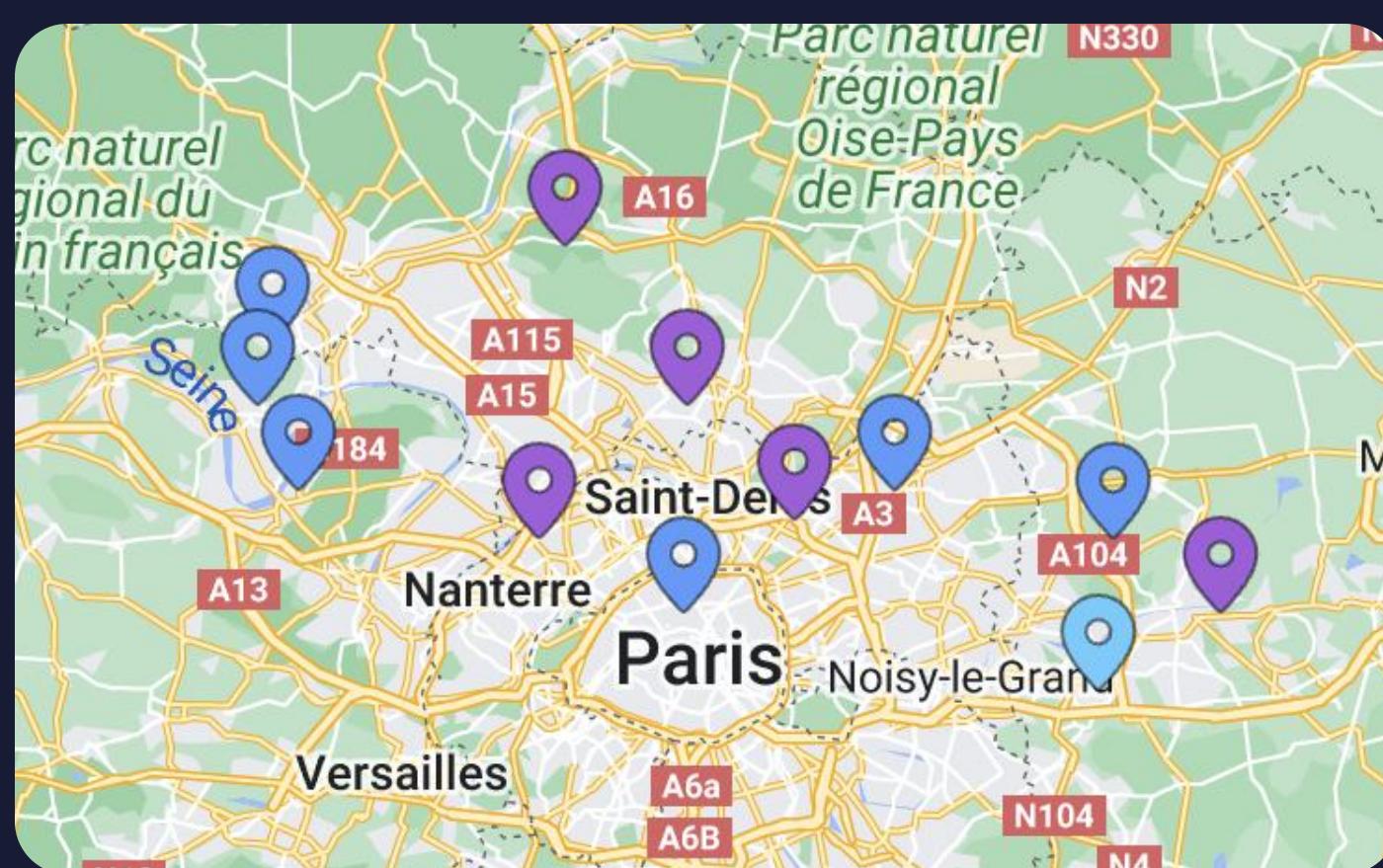
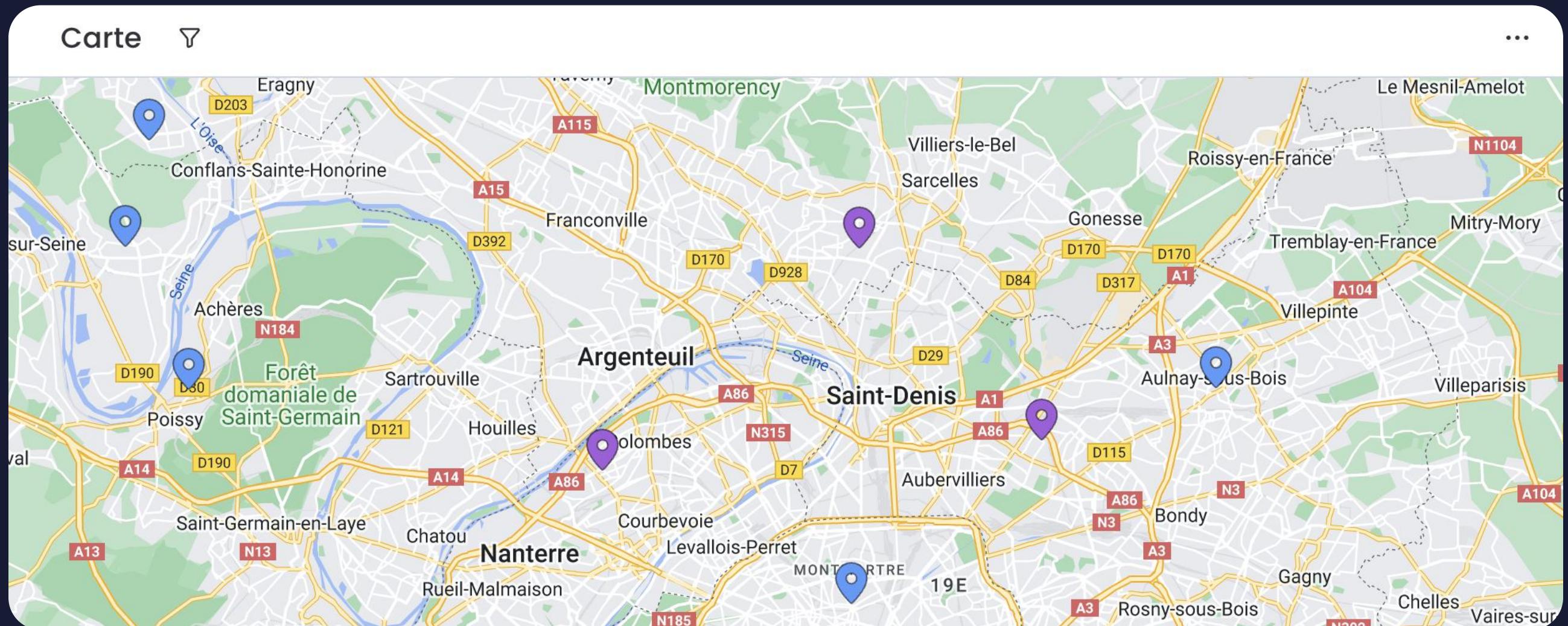
Monday centralise les informations des clients et des biens, permettant une gestion facile des fiches, des visites, des offres et des contrats dans un espace unifié.





Vue sur carte

Utilisez la vue sur carte interactive pour visualiser encore mieux vos propriétés et visualiser les données à votre façon.





Gérez les informations clients

The screenshot shows the Monday.com CRM interface. At the top, there's a navigation bar with three dots on the left and three dots on the right. Below it, a large section is titled "Contrats". There are three tabs: "Par défaut" (selected), "Kanban", and "Prévision". A "+" button is located at the top right of the main area. On the left, there are two tables: one for "En cours" contracts and one for "Signé" contracts. Each table has columns for "Admin" (with a user icon) and "Contact" (with a user icon). The "En cours" table lists four entries: Géo Sports (Admin: Jamel Agou), Logitel (Admin: Nathalie Pierrot), Myrthelle (Admin: Noelle Cadour), and Jaunie (Admin: Lionel Rosaire). The "Signé" table lists four entries: Industrie Saillot (Admin: Jamel Agou), Coco Records (Admin: Nathalie Pierrot), Gallerie Artman (Admin: Noelle Cadour), and Croisière SFF (Admin: Lionel Rosaire). To the right of these tables is a large, semi-transparent overlay representing a Kanban board. It features four vertical columns labeled "Étape" (Step) with four cards each. The first column has cards: "Qualifié" (blue), "Proposition" (green), "Négociation" (red), and "Négociation" (red). The second column has cards: "Signé" (green), "Signé" (green), "Signé" (green), and "Signé" (green). The third column has cards: "100%" (blue), "100%" (blue), "100%" (blue), and "100%" (blue). The fourth column has cards: "Montant" (Amount) with values: 7 500 €, 10 000 €, 5 500 €, and 15 200 €. A small "Automatiser / 10" button is located at the top right of the overlay. The entire interface is set against a dark blue background.

Avec le **CRM immobilier de Monday.com**, collectez et gérez les informations de contact, les interactions et les suivis pour personnaliser votre approche et comprendre mieux chaque client.



Automatisations



Lorsque **la vente est conclue**, notifier l'agent immobilier.

[+ Ajouter au tableau](#)



Si le statut est **En attente**, envoyer un **rappel au client**.

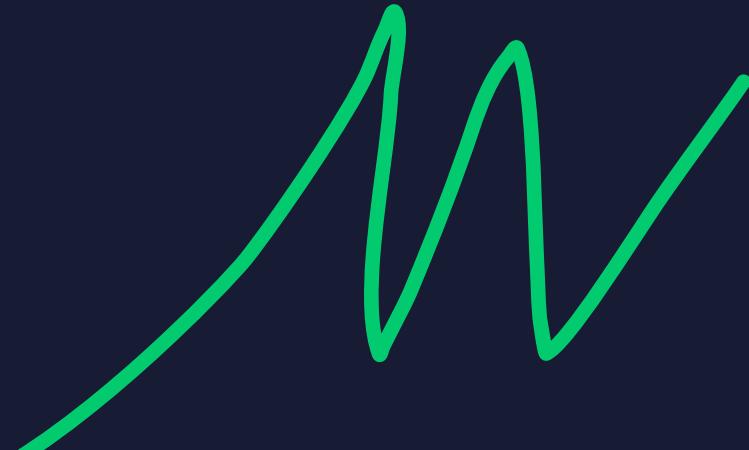
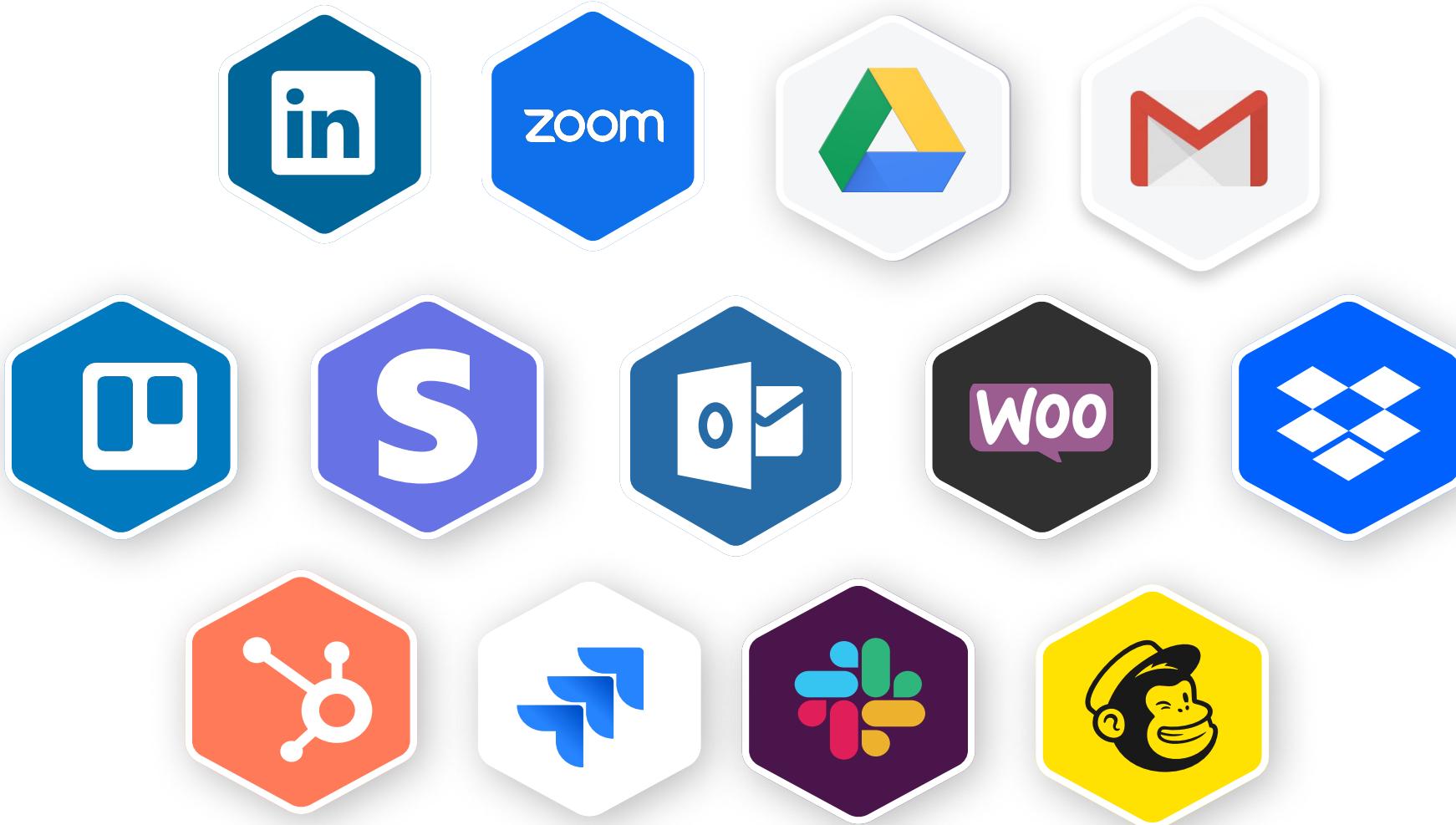
[+ Ajouter au tableau](#)

Monday CRM automatise les relances, le suivi des ventes et la gestion des impayés, permettant de se concentrer sur des tâches à plus forte valeur ajoutée.



Outils de communication intégrés

Les **outils de communication intégrés** facilitent les échanges entre équipes et avec les prospects, simplifiant le suivi et la **relation client**.





Gestion des prospects

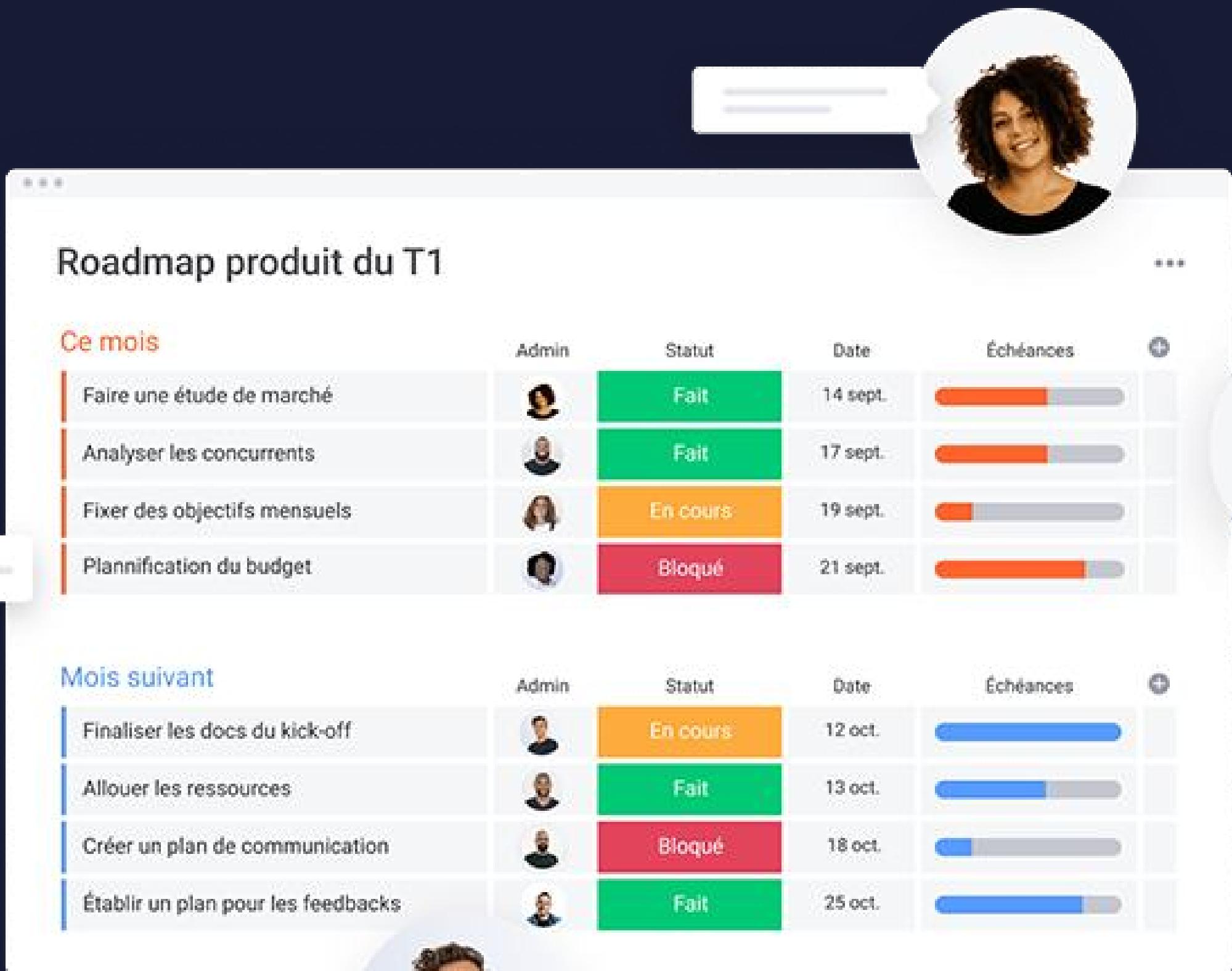
Nouvelles propriétés	Sous-é... + Ajouter	Agent Maison à Paris	Classement ★ ★ ★ ★	Adresse 10 Place de la Bourse, Paris, France	Statut des listes Actif
0 / 5					
En cours	Sous-é... + Ajouter	Agent Appartement de rêve parisien	Classement ★ ★ ★ ★	Adresse Rue Clément, Paris, Francia	Statut des listes Actif
4.5 / 5					
Villa à St Tropez	+ Ajouter	Agent Villa sur l'Île de Malte	Classement ★ ★ ★ ★	Adresse 108 Chemin des Salins, Saint-Trope...	Négociation
Appartement Strasbourg	+ Ajouter	Agent Appartement Strasbourg	Classement ★ ★ ★ ★	Adresse 7 Avenue de la Paix, Strasbourg, Fr...	Négociation
Appartement Strasbourg	+ Ajouter	Agent Appartement Strasbourg	Classement ★ ★ ★ ★	Adresse 9 Quai de la Petite France, Strasbou...	Bloqué

monday CRM permet d'assigner des **prospects aux commerciaux** en fonction de critères comme la disponibilité ou la zone géographique.



Améliorez les performances de vos équipes

Le CRM immobilier monday.com vous donne la possibilité de partager des informations sur les clients et les propriétés mais également de collaborer sur les **tâches et les projets**.



Roadmap produit du T1

Ce mois	Admin	Statut	Date	Echéances
Faire une étude de marché		Fait	14 sept.	<div style="width: 100%; background-color: #ff7f0e;"></div>
Analyser les concurrents		Fait	17 sept.	<div style="width: 100%; background-color: #ff7f0e;"></div>
Fixer des objectifs mensuels		En cours	19 sept.	<div style="width: 20%; background-color: #ff7f0e;"></div>
Plannification du budget		Bloqué	21 sept.	<div style="width: 0%; background-color: #ff7f0e;"></div>

Mois suivant	Admin	Statut	Date	Echéances
Finaliser les docs du kick-off		En cours	12 oct.	<div style="width: 100%; background-color: #007bff;"></div>
Allouer les ressources		Fait	13 oct.	<div style="width: 100%; background-color: #007bff;"></div>
Créer un plan de communication		Bloqué	18 oct.	<div style="width: 0%; background-color: #ff7f0e;"></div>
Établir un plan pour les feedbacks		Fait	25 oct.	<div style="width: 100%; background-color: #007bff;"></div>



Prêt à faire le bon choix pour votre CRM ?

Ethanolle vous guide dans la sélection et l'implémentation du CRM idéal pour votre entreprise



Contactez-moi pour un audit CRM gratuit



Léo Darmon
Co-Fondateur @Ethanolle
Agence CRM Monday