



Léo Darmon
Co-Fondateur @Ethanolle
Agence CRM Monday



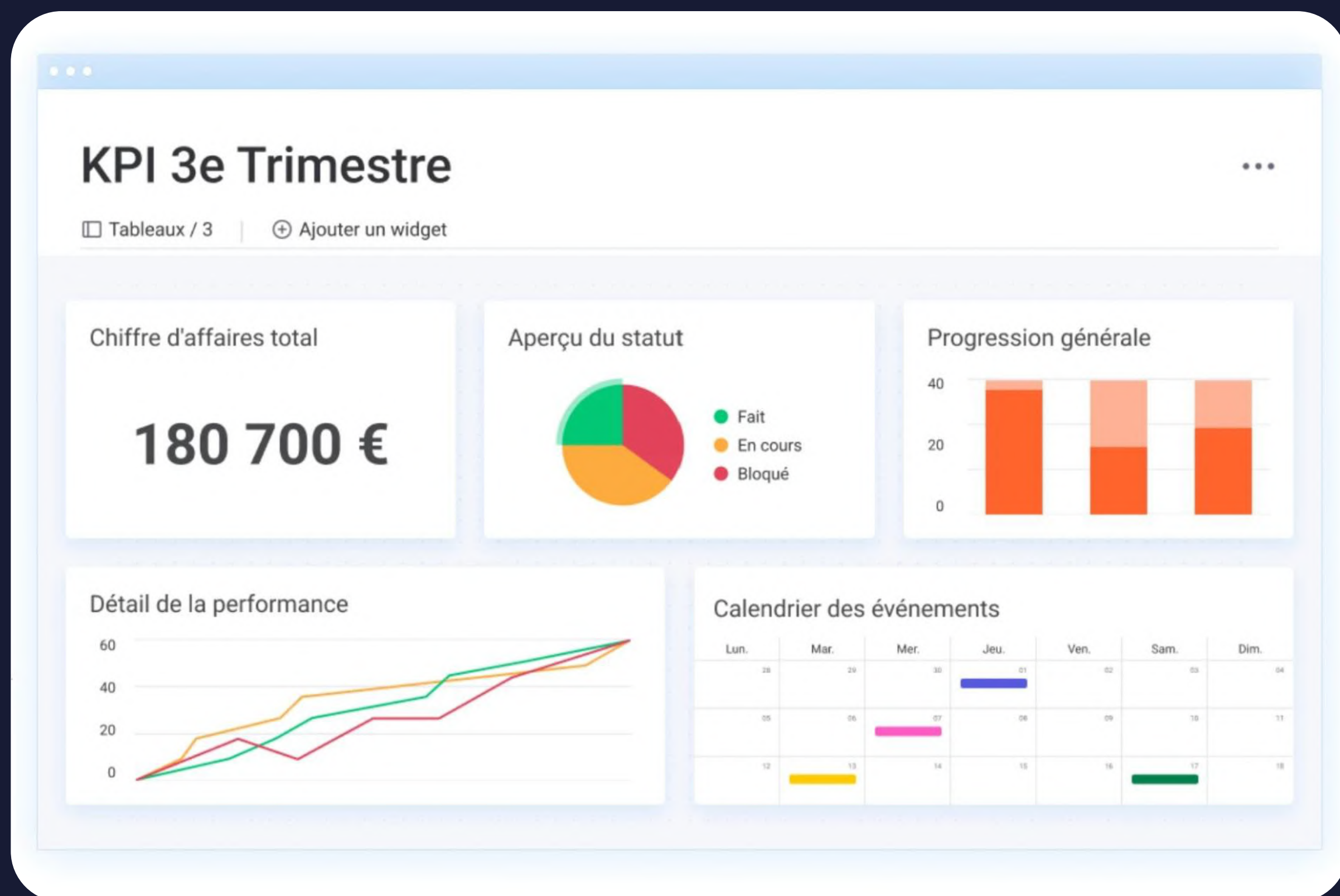
7 Questions à se poser avant de choisir votre Premier CRM

Évitez les pièges et faites le bon choix pour votre entreprise



Quels sont vos objectifs business ?

Quel **problème spécifique** voulez-vous résoudre avec un CRM ?



Définissez clairement vos objectifs (**ventes, rétention client, service client**) avant de choisir un CRM.



De quelles fonctionnalités avez-vous réellement besoin ?

Quelles sont les fonctionnalités indispensables **vs nice-to-have** ?



pipedrive

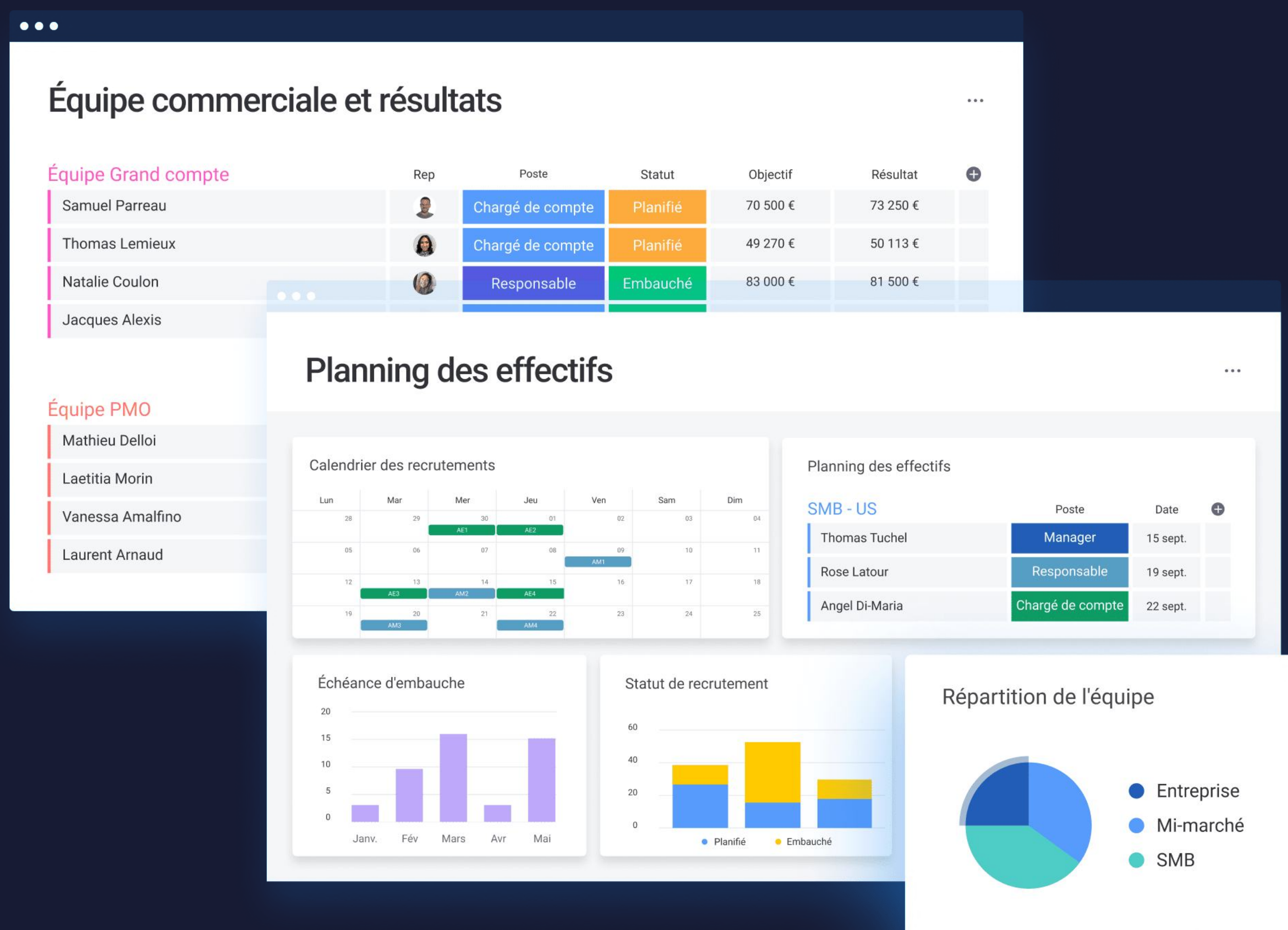


Tous les CRM ne se valent pas. Listez les fonctionnalités essentielles et optionnelles pour votre entreprise.



Est-ce facile à utiliser pour votre équipe ?

Votre équipe adoptera-t-elle facilement ce CRM ?

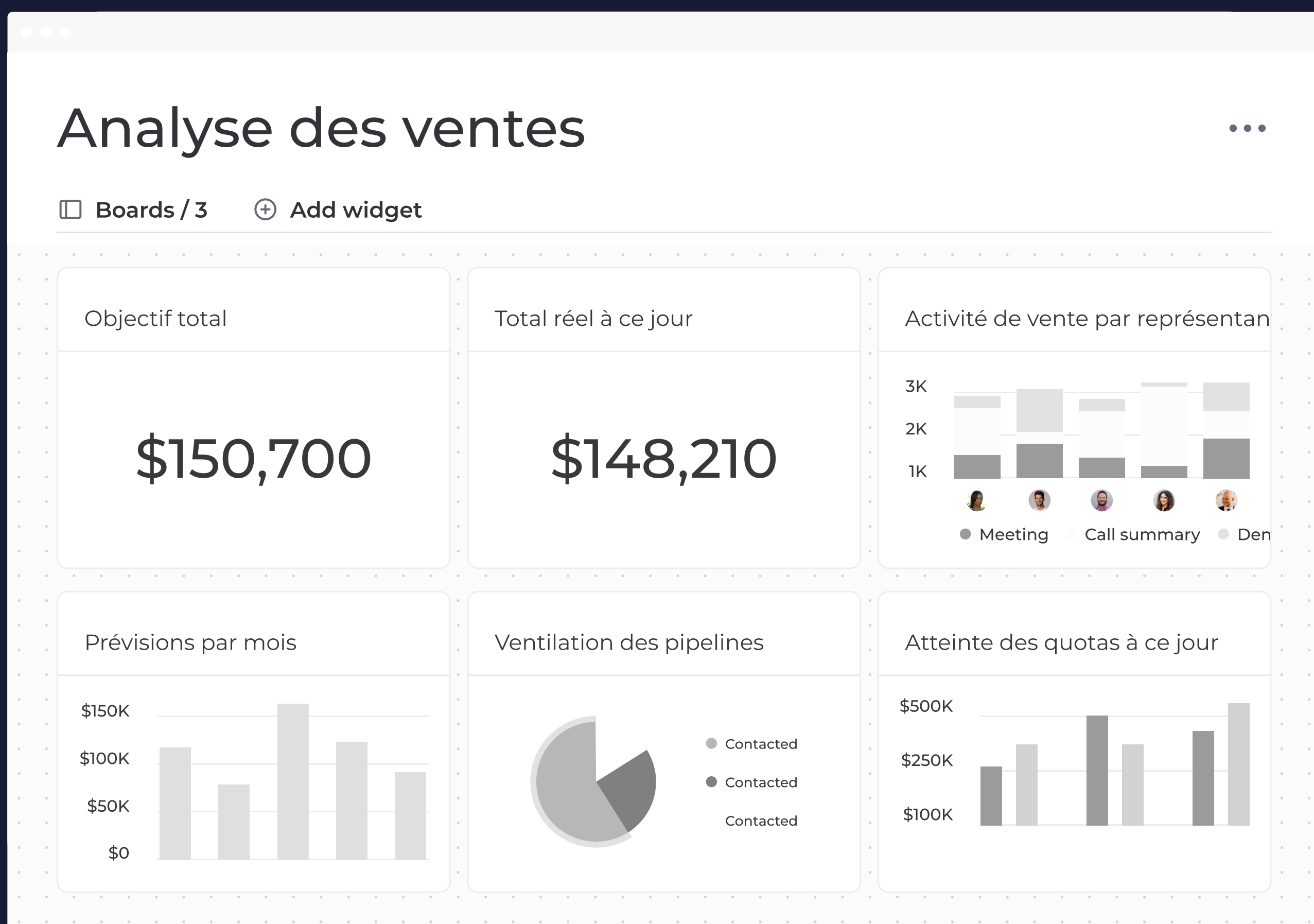


La simplicité d'utilisation est cruciale pour l'adoption. Impliquez **votre équipe** dans le choix du CRM.



Le CRM peut-il évoluer avec votre entreprise ?

Le CRM pourra-t-il s'adapter à votre **croissance future** ?



Choisissez un **CRM modulable** qui grandit avec votre entreprise.



Est-il compatible avec vos outils actuels ?

Le CRM s'intègre-t-il facilement à votre **stack technologique** ?



Un CRM doit **s'intégrer** à vos outils **existants** pour être efficace.



Quel est le coût réel (installation, formation, etc.) ?

Avez-vous pris en compte tous les **coûts** liés au CRM ?

Choose team size: Yearly SAVE 18% | Monthly

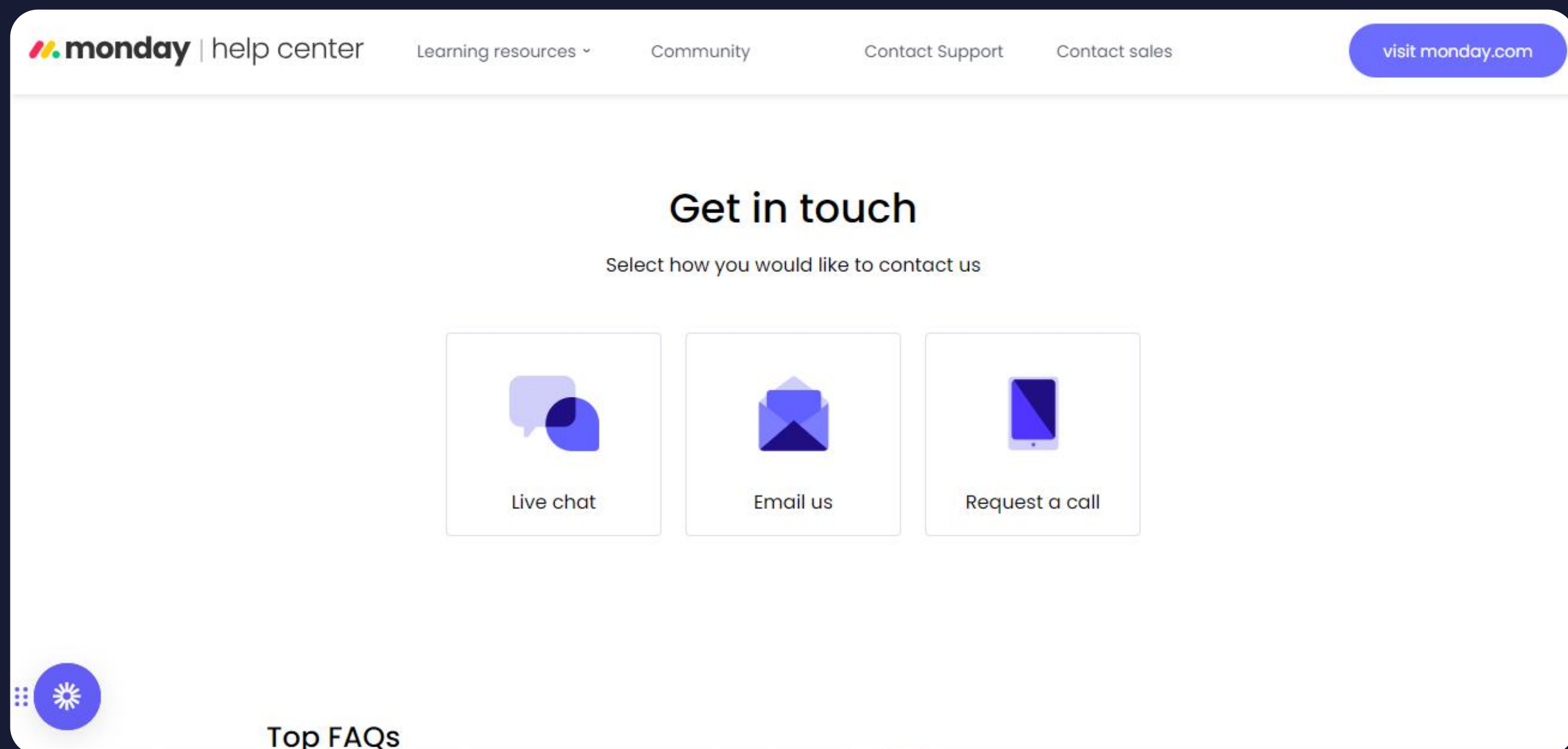
Free	Basic	Standard <small>Most Popular</small>	Pro	Enterprise
\$0 free forever Up to 2 seats	\$9 seat / month Total \$27 / month Billed annually	\$12 seat / month Total \$36 / month Billed annually	\$19 seat / month Total \$57 / month Billed annually	
Try for free	Try for free	Try for free	Try for free	Contact sales
For individuals looking to keep track of their work	Manage all your team's work in one place	Collaborate & optimize your work across teams	Streamline complex workflows at scale	Get exclusive features for your organization
Free includes: <ul style="list-style-type: none">Up to 3 boardsUnlimited docs200+ templates8 column typesiOS and Android apps	Includes free, plus: <ul style="list-style-type: none">Unlimited free viewersUnlimited items5GB file storagePrioritised customer supportCreate a dashboard based on 1 board	Includes basic, plus: <ul style="list-style-type: none">Timeline & Gantt viewsCalendar ViewGuest accessAutomations (250 actions per month)Integrations (250 actions per month)Create a dashboard that combines 5 boards	Includes standard, plus: <ul style="list-style-type: none">Private boardsChart ViewTime trackingFormula ColumnAutomations (25K actions per month)Integrations (25K actions per month)Create a dashboard that combines 10 boards	Includes pro, plus: <ul style="list-style-type: none">Enterprise-scale automations & integrationsMulti-level permissionsEnterprise-grade security & governanceAdvanced reporting & analyticsTailored onboarding *Enterprise supportCreate a dashboard that combines 50 boards

Considérez installation, formation, maintenance, et personnalisations en plus de l'abonnement.



Quel support est disponible ?

Quel niveau de support aurez-vous pendant et après l'implémentation ?



Un **bon support** peut faire la différence. Testez le support avant d'acheter.



Prêt à faire le bon choix pour votre CRM ?

Ethanolle vous guide dans la sélection
et l'implémentation du CRM idéal pour
votre entreprise



Contactez-nous pour un conseil
personnalisé gratuit



Léo Darmon
Co-Fondateur @Ethanolle
Agence CRM Monday